

Depósitos: el 4% es posible

[Openbank](#) prometió un 4% a un año y revolucionó el mercado, beneficiando a quienes, pese al panorama actual, tienen dinero para invertir. Si ese es su caso, le recomendamos las imposiciones a 12 meses. No son las rentabilidades de hace unos años pero sí mejores que las de hace unos meses.

[Barclays](#), por ejemplo, ofrece en su **Depósito Multisalida** el **4% TAE**. Su nombre se debe a que cada cuatro meses usted puede disponer del capital invertido sin penalización (7 primeros días de febrero, junio y octubre de 2011). El **Depósito Multisalida** al 4% TAE está destinado a dinero procedente de otras entidades y la liquidación de los intereses se realiza a vencimiento.

Esta imposición se puede contratar a partir de 3.000 euros y siempre que el cliente invierta al menos la misma cuantía en cualquier otro producto de inversión de **Barclays**: un bono estructurado, un fondo de inversión garantizado o de renta variable, un unit linked o bien un **depósito estructurado**.

Vincular las condiciones a contratar otro producto de la entidad es un requisito muy recurrente en estos momentos, así que calcule bien si cumplir las condiciones le sigue pareciendo beneficioso, ya que se puede encontrar con sorpresas.

En [Unicaja](#) explican que la mayor parte de los productos que ofrecen una **rentabilidad por encima de la media**, exigen un incremento de la vinculación del cliente con la entidad. “Es en esta línea en lo que están trabajando la mayoría de entidades, entre ellas **Unicaja**, que apuesta por ofrecer **rentabilidades más atractivas** a los clientes que se decantan por nuestros productos o servicio” Así por ejemplo, el **Depósito 6 meses** ofrece el 3% TAE para dinero procedente de otras entidades (a partir de los 12.000 euros) mientras que el **Depósito 9 UniVía**, también a 6 meses, aporta un **9% de interés nominal** el primer mes y los cinco siguientes el Euríbor a 6 meses más 0,80 puntos básicos. Además, es de contratación exclusiva a través de los Servicios a Distancia de Unicaja.

Desde [Citibank](#) afirman que “los depósitos siguen siendo una alternativa atractiva para los clientes”, además, “muchos, adicionalmente, suscriben productos de inversión que complementan su cartera, beneficiándose del asesoramiento que prestan nuestros especialistas en las sucursales”

En la filial española del banco americano ofrecen un **depósito a 12 meses** con una remuneración del 3% TAE, donde el cliente puede escoger entre liquidación de intereses trimestrales o a vencimiento. Una rentabilidad un 25% menor a la de otras entidades, pero en cambio no exige ningún tipo de vinculación adicional con el banco.

Con él pretenden emular el éxito cosechado con la campaña IRRESISTIBLE, que incluía un depósito al 3% a 12 meses, sin requisitos de vinculación por parte del cliente, y “en donde hemos superado con creces nuestros objetivos de captación, no solo cuantitativos sino en términos de calidad de cliente nuevo”, afirman desde **Citibank**.

Y es que **captar nuevos clientes parece el primero de los objetivos de las entidades** al incluir en su oferta de productos imposiciones con interesantes remuneraciones. Hace tiempo que dejaron de ser El Dorado, pero los **depósitos** continúan siendo un buen negocio para las entidades. **Bancaja**, por ejemplo, admite que en los 6 primeros meses del año los depósitos de clientes, sin tener en cuenta la evolución de los saldos con el sector público, han registrado una evolución positiva de 1.426 millones, un 3,2% más que en el mismo periodo del año anterior.

El **depósito de Bancaja** que más éxito ha tenido es el **IPF a 3 años al 4%** para cualquier importe sin condiciones y contratable por cualquier oficina y ahora ofrece a 3 meses hasta el 2% y en el plazo de 1 año hasta el 3,50%, según importe y procedencia de los recursos.

En **Caixa Sabadell** tienen una serie al 3,75% TAE a 18 meses para nuevas imposiciones, y apoyan su oferta con un amplio abanico de estructurados (**Depósito Energia**, el Mundial 24, Mundial 36 combinado con plazo al **4,25% TAE** a 6 meses...). Una oferta que se ampliarà de la mano de Unnim, la fusión de cajas de la que forma parte junto a las cajas de Terrasa y Manlleu.

Otra caja en pleno proceso de fusión es **Caixa Nova**, entidad que trata de captar nuevos recursos a través de un producto que se contrata exclusivamente a través de Internet. Se trata del **Depósito Alt**, que cuenta con una TAE del 2,25% a 12 meses para imposiciones entre 600 y 200.000 euros.

“Los bajos tipos de interés junto a la incertidumbre que genera la actual situación económica no están propiciando el contrato de este tipo de productos, sino que los clientes prefieren decantarse por una mayor disponibilidad de sus ahorros frente a una mayor retribución. Por la misma razón, los clientes prefieren vencimientos más cortos” explican desde la caja gallega, no obstante “la evolución de los **depósitos a plazo fijo** sigue siendo buena en nuestra entidad y destaca la acogida que están teniendo los productos estructurados referenciados a la evolución de los mercados”

Pero para éxitos el cosechado por el mencionado **depósito de Openbank al 4%**. No sólo la rentabilidad recordaba viejos y mejores tiempos para el ahorrador, sino que se exigía una mínima vinculación: o comprar con la tarjeta VISA o la 4B (gratuitas) una vez al mes en cada uno de los siguientes 6 meses, domiciliar tres recibos o domiciliar la nómina. Según fuentes del banco, la mayoría de los clientes que han contratado el **depósito** han optado por cumplir la primera de las condiciones, comprar con la tarjeta, “en especial con la tarjeta 4B Openbank, que se envía gratuitamente al cliente”.

Este Depósito anual ha estado vigente hasta el 30 de junio, aportando un gran número de clientes nuevos y un gran volumen de recursos, tanto de clientes nuevos como antiguos. Ahora se ha decidido prorrogarlo hasta el 31 de agosto para los clientes actuales, siempre que incrementen su posición en Openbank (en recursos, Fondos, Planes o valores).

Para los nuevos clientes, el producto de campaña ahora es la **Cuenta Mas Open**, que ofrece un 3,5% TAE durante 6 meses, siempre que el cliente cumpla una de las tres condiciones que se pedían para el anterior depósito anual.

El **Sabadell** es otra de las entidades que se apuntó al 4% anual —“este es un año especialmente movido en lo que hace referencia a la contratación de **depósitos a plazo**, la competencia y la situación de mercado lleva a ofertas muy agresivas de las distintas entidades”, aseguran desde el banco- en este caso con el **depósito Platinum**, un producto que está cosechando muy buenos resultados. A más corto plazo, el banco remunerará el dinero nuevo al 3% TAE a 3 meses.

Esa misma rentabilidad ofrece el [Depósito Gasol](#) del **Banco Popular** a un trimestre. Si la imposición es a seis meses, el interés crece hasta el 3,15% y a 12 meses un 3,75%. Cualquiera de ellos es contratable desde 300 euros con un límite máximo de 500.000 euros. Prueba del interés del producto es que, según la entidad, durante el primer trimestre del año, los **depósitos** de clientes en Banco Popular se han incrementado un 21%.

Vera –Med